



Posudek bakalářské práce

Jméno studenta:

Petra VLACHYNSKÁ

Oponent BP:

Ing. Růžena VORLOVÁ

Ak. rok:

2012/2013

Téma BP:

Analýza odběratelů firmy a návrh potenciálních zákazníků

Kritéria hodnocení:		Počet bodů (0 – 10)
1	Náročnost tématu práce	8
2	Splnění cílů práce	10
3	Teoretická část práce	10
4	Praktická část práce (analytická část)	10
5	Praktická část práce (řešící část)	10
6	Formální úroveň práce	10
CELKOVÝ POČET BODŮ (0 – 60)		58

Hodnocení jednotlivých kritérií:

0 bodů	nesplněno (odpovídá stupni „F“ podle ECTS)
1 – 2 body	splněno pouze na úrovni základních požadavků (odpovídá stupni „E“ podle ECTS)
3 – 4 body	splněno s výraznějšími, ale ne kritickými nedostatkami (odpovídá stupni „D“ podle ECTS)
5 – 6 bodů	splněno, nedostatky neovlivňují podstatně celou práci, zejména výsledky (odpovídá stupni „C“ podle ECTS)
7 – 8 bodů	splněno zcela bez výhrad (odpovídá stupni „B“ podle ECTS)
9 – 10 bodů	splněno nadstandardně (odpovídá stupni „A“ podle ECTS)

Připomínky k práci:

Teoretická část je dostatečným podkladem pro část praktickou. Obsahuje dostatečné množství vlastních komentářů, je věcná a kompaktní. Oceňuji zejména, že studentka konfrontuje názory různých autorů a stanovuje vlastní stanoviska, čímž rešerši zdrojů povyšuje na kritickou rešerši. Rozsah literatury je nadstandardní, je ale rozdelen na monografie a internetové zdroje, což neodpovídá metodickému pokynu.

K praktické části nemám závažnější připomínky – je přehledná a logicky členěná. Analýza odběratelů (stejně jako celá práce) je vhodně doplněna obrázky a grafy. V závěru je tato kapitola shrnuta a analyzována.

Návrh potenciálních zákazníků je vhodně zúžen pouze na určitý segment – výsledky jsou pak konkrétní, podrobné a dle mého názoru využitelné v praxi.

Závěrečná doporučení jsou dostačující.

Stylisticky je práce v pořádku, bez gramatických chyb.

Je patrná znalost reálného prostředí i odborné znalosti studentky.

Práci považuji za nadstandardní a k obhajobě jednoznačně doporučuji.

Otzázkы k obhajobě:

1. Na str. 61 uvádíte, že informace, týkající se potenciálních zákazníků, byly získány m.j. vlastním šetřením v prodejnách. Popište prosím tento krok podrobněji – kdo a jakým způsobem toto šetření prováděl?
2. Jaký je rozdíl mezi marketingovým výzkumem a průzkumem? Proč v práci používáte pojem výzkum?

BP byla podrobena kontrole ke zjištění původnosti práce v IS STAG/Portál. Na základě výsledků této kontroly bylo zjištěno, že BP není plagiát.

Práce splňuje kritéria pro obhajobu BP.

Práce nesplňuje kritéria pro obhajobu BP (minimálně jedno kritérium hodnoceno 0 body).

Ve Zlíně dne: 17. 5. 2013

podpis hodnotitele BP